

**Hernán Andrés Pérez Estay**  
Edificio Reina Isidora depto. 125, Iquique.  
Teléfono: +56 98955320  
E-mail: [hernanandres4@gmail.com](mailto:hernanandres4@gmail.com)

**INFORMACIÓN PERSONAL**

<b>Nacionalidad:</b>	Chilena
<b>Fecha de nacimiento:</b>	4 de Mayo de 1989
<b>ID (RUT):</b>	17.046.440-0
<b>Estado Civil:</b>	Soltero

**PERFIL PROFESIONAL**

Titulado de Ingeniería Comercial con mención en Administración y Finanzas con doble Grado en Dirección y Creación de Empresas, Universidad Europea de Madrid. Soy un profesional entusiasta, que valora las relaciones interpersonales. Las principales competencias que destaco son: Dinámica para trabajar en equipo, responsable, alta capacidad de adaptarse al cambio, dispuesto a aprender y con un alto nivel de inglés. Siempre buscando crear lazos con relaciones internacionales donde pueda mezclar idiomas y crecer tanto en lo profesional como en lo personal.

**FORMACIÓN ACADEMICA**

2006	COLEGIO INGLES DE IQUIQUE
Iquique, Chile	Egresado de Colegio Técnico, con título de Técnico en Administración de Empresas.
2008-2012	UNIVERSIDAD NACIONAL ANDRÉS BELLO
Viña del Mar, Chile.	Facultad de Economía y Negocios
	Licenciado en Ciencias Económicas y Administrativas
	Ingeniero Comercial con mención en Administración y Finanzas
2012-2013	UNIVERSIDAD EUROPEA DE MADRID
Madrid, España.	Facultad de Ciencias Sociales
	Grado en Dirección y creación de empresas

Programa Doble Título

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2011	Mega Shopping (Láser Comercial)	Iquique, Chile. Zona Franca.
Cargo:	Asistente departamento de Marketing	
Función:	Práctica Profesional en la empresa de Retail Mega Shopping, trabajando conjuntamente con el jefe directo (Patricio Salinas, Gerente retail). Dentro de las labores más importantes realizadas en la empresa fue planificar y desarrollar un plan de marketing, de tal manera de generar un plan de acción de acuerdo a los principales productos con los que cuenta la empresa y generar valor de marca. Otra de las funciones realizadas fue trabajar junto a un diseñador gráfico en publicidad, promociones y eventos para la empresa.	
Logros:	Contribuir en la realización de un plan de marketing de manera efectiva y lograr el efectivo funcionamiento de este, fomentar el desarrollo de captación de clientes a través de estrategias de marketing.	
	Tiempo de práctica: 300 hrs. (3 meses aprox.)	

2014	AC MINING	Iquique, Chile.
Cargo:	Jefe de Operaciones y Logística	
Función:	Desarrollar proyectos para Compañía Minera Doña Inés de Collahuasi, a través de AC MINING, empresa orientada a dar soluciones a las necesidades del mercado minero y de otras industrias. Se trabajó directamente con Gerente de Operaciones (Gonzalo Contreras) y Gerente comercial (Mario Arredondo). Los proyectos en curso son para las operaciones en la planta de molibdeno, ubicada en Puerto Patache, Iquique. Gestionar despachos y seguimiento de productos a puerto. Crear lazos internacionales con proveedores internacionales de productos demandados por Collahuasi. Realizar investigación de mercado de nuevos productos asociados a la línea de la empresa.	
Logros:	Planear, determinar y exponer información concreta de proyectos, con análisis económico financiero, flujos de caja, ratios de rentabilidad, estimación de costos y demanda. Así también se evaluaron distintos escenarios para dar distintas alternativas a la gerencia de puerto. Reuniones mensuales con alta gerencia de puerto atendiendo a las necesidades.	

IDIOMAS

Comprensión				Habla				Escritura
Comprensión auditiva		Lectura		Interacción oral		Capacidad oral		
	C1		C1		C1		C1	C1

Inglés avanzado

Nivel: A1/A2: usuario básico - B1/B2: usuario independiente - C1/C2: usuario competente  
(\*)[Nivel del Marco Europeo Común de Referencia](#) (MECR)

Estancias Internacionales: 2012 – 2013 Madrid, España. Universidad Europea de Madrid.

---

INFORMÁTICA

Alto nivel Microsoft Office (Word, Excel, Power Point)

---

INTERESES

- Surf
- Crossfit
- Vida Sana.